

Vertriebsmitarbeiter Photovoltaik (m/w/d)

Wir, die Janergy GmbH, sind die europäische Repräsentanz von Golden Solar (www.jgsolar.cn), eines international erfolgreichen Photovoltaik Zellen- und Modulherstellers.

Zur Verstärkung unseres internationalen Teams suchen wir ab sofort

Eine/n engagierten **Mitarbeiter für den Vertrieb**

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von PV-Modulen und Zubehör für Gewerbetreibende
- Aufbau eines Vertriebs- und Marketingnetzes und eines überzeugenden Markenimages in Deutschland und Europa
- Kaufmännische Kundenberatung und -betreuung
- Erstellen und Nachverfolgung von Angeboten sowie Vertragsverhandlungen
- Erstellen von Mark- und Wettbewerbsanalysen

Voraussetzungen:

- idealerweise eine abgeschlossene Ausbildung von der Fachrichtung Betriebswirtschaft, Energietechnik, Elektrotechnik, oder vergleichbarer Ausbildungshintergrund
- Erste Erfahrung im Bereich Vertrieb und Kundenbetreuung, vorzugsweise im Bereich Photovoltaik
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Teamfähig- und Vertrauenswürdigkeit
- Einsatz- und Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Hohe Kontaktfreudigkeit und überzeugendes Auftreten
- Gute Anwendungskenntnisse in MS-Office

Unser Angebot:

- Teamorientierte und wertschätzende Unternehmenskultur
- Ein freundliches und professionelles Arbeitsumfeld
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem schnell wachsenden Unternehmen
- Festanstellung

Arbeitsort

53604 Bad Honnef

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte schicken Sie ihre vollständigen Unterlagen per E-Mail an unsere Geschäftsführerin Frau Margaret Haas (m.haas@janergy.de).

Sales Personnel Photovoltaic (m/f/d)

We are the European representative office of a successful international photovoltaic cell and module producer (www.jgsolar.cn). To strengthen our team, we are looking for, with immediate effect,

a motivated person as **Sales Personnel** for photovoltaic products

Responsibility:

- Sales of PV-modules and solar accessories as well as building up sales and marketing network and a convincing brand image in Germany and EU markets
- Commercial customer advice and support
- Sales contract negotiation. Preparation and follow-up of offers.

Qualifications:

- Preferably education and practice in business, power engineering, or electrical engineering
- Experience in customer service and sales activities, preferably in the field of photovoltaics
- Business proficient German and good English
- Ability to fit and work in a team and Reliability
- Willingness to travel in Germany and abroad
- Outgoing personality and ability to convince
- Good application knowledge of MS-Office products

We offer

- Team-oriented and appreciative corporate culture
- Permanent employment
- Flexible working hours

Location

53604 Bad Honnef

If you are interested in this position, please send your CV to our CEO Ms. Margaret Haas (m.haas@janergy.de).